STRATEGY **PARTNERS**



Создание Корпорации развития Омской области

Целевая программа

13 февраля 2013 г.

Конфиденциально

Содержание

1	Стратегическое видение
2	Цели и задачи Корпорации развития
3	План зауска Корпорации развития
4	Модель финансирования Корпорации развития
5	Лучшие практики созадния Корпораций развити в России

Видение будущего развития Корпорации развития в Омской области



Точки роста

- Создание Корпорации развития
- Привлечение частных инвесторов и государственного финансирования
- Развитие механизмов государственночастного партнерства
- Активация проектов и инициатив по снятию административных барьеров
- Содействие и поддержка реализации большого числа проектов
- Привлечение прямых иностранных инвестиций
- Стимулирование инвестиций в сферу инноваций и новых технологий
- Вовлечение частного бизнеса к реализации проектов в стратегических отраслях
- Реализация проектов, обеспечивающих решение социальных проблем

Приоритеты с точки зрения региональной власти

- Снижение административных барьеров
- Поддержка реализации пилотных проектов
- Оказание помощи в привлечении государственного финансирования
- Налаживание отношений между государственными институтами развития и бизнесом
- Всесторонняя поддержка и снижение административных барьеров
- Повышение эффективности инвестиционных проектов
- Повышение доступности финансовых ресурсов в регионе

Цели и задачи Корпорации развития Омской области

Основная цель создания Корпорации развития

Целью создания Корпорации развития является повышение конкурентоспособности Омской области через реализацию стратегических проектов

Задачи Корпорации развития

- 1. Развитие промышленных парков и инфраструктуры
- 2. Развитие механизмов ЧГП
- 3. Привлечение ПИИ
- 4. Поддержка промышленности
- 5. Поддержка инноваций

Корпорация развития Омской области будет реализовывать пять ключевых задач

Ключевые задачи

Описание

- Развитие промышленных парков и инфраструктуры
- Помощь в разработке и реализации инфраструктурных проектов в приоритетных кластерах
- Помощь в поиске и привлечении инвесторов
- Помощь в поиске и привлечении компаний в промышленные парки
- Развитие механизмов ЧГП
- Стимулирование развития механизмов ГЧП
- Снижение административных барьеров
- Привлечение частного капитала в инфраструктные и социальные проекты

3

Привлечение инвестиций

- Внедрение принципа «одного окна» в деятельность административных учреждений
- Помощь при взаимодействии с административными органами
- Продвижение экспорта и региональных брендов

4

Поддержка промышленности

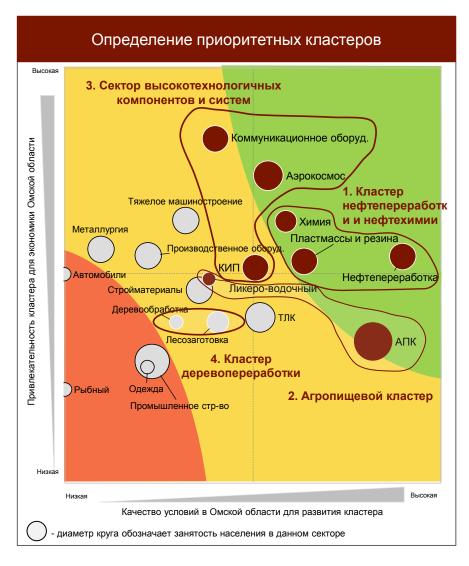
- Помощь промышленным компаниям, в том числе малого и среднего бизнеса, в поиске финансирования
- Помощь при взаимодействии с административными органами власти
- Выполнение функций оператора федеральных программ

5

Поддержка инноваций

- Поддержка компаний, занимающихся инновационной деятельностью
- Поиск венчурных инвесторов, бизнес-ангелов
- Административная поддержка и сопровождение инновационных проектов в регионе

Корпорация развития будет способствовать развитию промышленных парков и инфраструктуры, в первую очередь в приоритетных кластерах



Перечень приоритетных кластеров

- 1. Кластер нефтепереработки и нефтехимии
 - Нефтепереработка
 - Химия
 - Пластмассы и резина
- 2. Агропищевой кластер
 - АПК (с/х, пищевой)
 - Ликеро-водочный
- 3. Сектор высокотехнологичных компонентов и систем
 - Коммуникационное оборудование
 - Аэрокосмос
 - Контрольно-измерительные приборы
- 4. Кластер деревопереработки
 - Лесозаготовка
 - Деревообработка

Приоритеты второго уровня

- 1. Сектор инжиниринга и промышленного строительства
- 2. Транспортно-логистический сектор

Источники: Евразийский Институт Конкурентоспособности, Datamonitor, Euromonitor, отраслевые отчёты, Федеральная служба гос. статистики, аналитика Strategy Partners Group

Корпорации развития необходимо реализовать шесть основных этапов формирования и развития ГЧП

Иллюстративно

Выбор приоритетов

Выбор форм ЧГП Формирование элементов партнерства

Управление тендером Управление контрактом

Оценка эффективности

- Оценка бизнесклимата
- Оценка качества жизни
- Выявление «точек роста»

- Определение цели партнерства
- Учет особенностей структуры рынка
- Осознание государством меры делегирования риска

- Формулирование стимулов для вовлечения бизнеса
- Закрепление стимулов в форму контрактов, процедур и процессов оценки
- Окончание формирования всех необходимых институтов/регулирующих органов для реализации проекта

- Публичное объявление тендера
- Обеспечение доступа всех желающих принять участие в тендере к комплекту тендерных документов
- Проведение квалификационного отбора на базе публичной и независимой оценки
- Оценка окончательных предложений и выбор победителя

- Формирование команды проекта
- Ведение контракта
- Оценка эффективности проекта на базе ключевых показателей эффективности
- Инициирование процедуры прекращения проекта в случае отступления от контрактных обязательств

Корпорации развития необходимо выбрать основные формы государственно-частного партнерства

Иллюстративно Срок действия Форма ГЧП Описание Риски контракта, лет Частные компании привлекаются для оказания узкого спектра Риски Сервисные контракты 2-5 государства сервисных услуг или специфических задач Использование бизнеса в качестве 3-5 Контракты на управление эффективного управленца Частные компании на определенный период 10-12 Лизинг эксплуатируют активы, которые принадлежат государству Строительство, ввод и, чаще всего, 10-20 Создание новых объектов эксплуатация новых объектов бизнесом Передача объекта в управление 15-30 Концессия частной компании и последующий выкуп его государством Передача объекта в частную Бессрочно Приватизация собственность Риски бизнеса

Корпорации развития необходимо определить целевых инвесторов для привлечения в регион



Иллюстративно

Типы инвесторов в зависимости от мотива инвестирования

- Доступ к природным ресурсам
 - Инвестиции в добычу природных ресурсов
 - Инвестиции в отрасли, смежные с добычей природных ресурсов
- П Доступ к рынку
 - Доступ к внутреннему рынку
 - Доступ к внешнему рынку
- **П** Доступ к компетенциям
 - Доступ к квалифицированным трудовым ресурсам
 - Обеспечение низких издержек
 - Доступ к инновационной инфраструктуре

Корпорация развития определит перечень приоритетных инструментов поддержки промышленности



Иллюстративно

Перечень приоритетных инструментов развития промышленности

Приоритеты на краткосрочную перспективу:

- Разработка стратегий и планов мероприятий по развитию кластеров
- 2. Создание ТИР и индустриальных парков
- 3. Повышение эффективности регулирования землепользования
- Создание института омбудсмена
- 5. Конверсия промышленных площадок
- Стипендии по приоритетным специальностям
- 7. Содействие реструктуризации предприятий
- 8. Центр содействия занятости
- 9. Разработка/реализация приоритетных образовательных программ
- 10. Стимулирование сертификации в области качества
- 11. Поддержка энергоаудита предприятий

Приоритеты на средне- и долгосрочную перспективу

- . Реновация старых промышленных площадок в городе
- 2. Система госзакупок
- 3. Система грантов и налоговых льгот для инвестиций в НИОКР
- 4. Софинансирование «релокации производств»
- Поддержка мероприятий по ресурсосбережению и энергоэффективности
- 6. Создание университетских отраслевых центров
- 7. Создание парков поставщиков при крупных предприятиях

Корпорация оценит степень развитости ключевых факторов развития инновационных кластеров Омской области

Иллюстративно



Корпорация развития определит ключевые инструменты поддержки инновационной деятельности в Омской области Илл

Иллюстративно

Инструменты поддержки инновационной деятельности

НИОКР		Коммерциализация		Развитие бизнеса	
Фундаментальные НИР	Прикладные НИР и ОКР	Идея	Прототип	Становление бизнеса	Развитие бизнеса
Стипендии студентам, исследователям, профессорам		*Предпринимательское образование и коучинг		Поддержка экспорта	
	Софин. совм. НИОКР универ. и компаний	*Портфель грантов для коммерциализации	1	Развитие систе	иы поставщиков
	Софинансирование НИОКР в компаниях	**Услуги для развития бизнеса			
	Университетские отраслевые центры	Центр переда	ачи технологий		
Научно-исследовательские институты нового поколения			pre seed и seed венчурные фонды	Фонды прямых инвест	иций нового поколения

*Активация кластеров

Инфраструктура поддержки инновационной деятельности

Лаборатории и офисные площади	Инкубаторы	Офисные площади и центры общего пользования					
Инновационные хабы							

Разработка Концепции деятельности Корпорации развития Омской области является первым этапом по созданию и запуску Корпорации

Этап

Разработка Концепции деятельности Корпорации

Разработка стратегии / бизнес-плана Корпорации

Иллюстративно

Запуск и реализация проектов Корпорации

- Диагностика конкурентоспособности Омской области
- Разработка стратегических направлений развития области
- Определение роли Корпорации в развитии Омской области
- Изучение лучшего опыта работы аналогичных институтов
- Формализация миссии и целей, определение приоритетных направлений деятельности Корпорации
- Определение позиционирования Корпорации
- Определение контрольных показателей деятельности

- Изучение лучшей практики структурирования работы аналогичных институтов
- Разработка орг. структуры Корпорации
- Разработка стратегии финансирования деятельности Корпорации
- Оценка ключевых рисков и разработка сценариев развития Корпорации
- Разработка стратегии / бизнесплана Корпорации
- Разработка плана реализации по запуску Корпорации

- Формирование портфеля проектов
- Запуск системы управления проектами
- Разработку и реализацию проектов Корпорации

[>]езультаты

Эсновные блоки работ

- Детализированная Концепция деятельности Корпорации
- Цели и контрольные показатели деятельности Корпорации
- Стратегия / бизнес-план Корпорации
- План реализации по запуску Корпорации

Реализация проектов



Работы выполнены в рамках проекта по разработке программы социально-экономического развития Омской области

Рекомендуемой моделью для создания Корпорации развития Омской области является модель институтов развития со смешанными целями

Высокая инвестиционная привлекательность Низкая инвестиционная привлекательность Участие государства не требуется Необходимо участие государства Коммерческие инвестиционные Институты развития со Государственные институты фонды смешанными целями развития Крупные инвестиционные проекты Проекты в отраслях, приоритетных Проекты, максимально Целевые проекты в отраслях, обеспечивающих обеспечивающие решение для региона Как правило проекты в сфере максимальный потенциал социальных проблем МСБ, инноваций, новых Не привлекательны для создания стоимости инвесторов без поддержки Социальный эффект является технологий вторичным государства Собственный капитал Собственный капитал Необходимо существенное Источники финанси-Частные инвесторы, банки Частные инвесторы, банки, государственное участие рования Международные фонды, международные фонды • Частичное государственное Собственные средства, полученные путем вложения в финансирование низкорисковые активы Предоставление нефинансовых Предоставление консалтинговых Содействие на всех этапах тельные Функции Дополниуслуг компаниям, входящим в услуг компаниям из приоритетных создания и реализации проекта в портфель секторов социально-значимых отраслях Помощь в поиске и привлечении инвесторов Соответствует рентабельности Значительно варьируется в Низкая или отсутствует RRprivate equity fund зависимости от портфеля проектов Рекомендуемая модель для Корпорации развития Омской области

Потенциально существует три варианта финансирования Корпорации развития Омской области

Варианты финансирования

Вклад в уставный капитал Правительства Омской области в лице профильного министерства

Преимущества

- Отсутствие обязательной отчетности перед кредиторами
- Более гибкие условия финансирования

- Отсутствие необходимости в поиске бюджетных средств
- Гарантии регионального бюджета

Риски

- Необходимость в поиске и выделении бюджетных средств
- Более высокая стоимость финансирования по сравнению с кредитом
- Необходимость возврата долга и обслуживания процентов
- Необходимость залога

Кредит от Сбербанка под гарантии регионального бюджета

- Компетенции менеджеров ВЭБа, которые обычно входят в состав управляющего органа финансируемой компании
- Сравнительно низкая стоимость финансирования
- Более высокие требования к эффективности расходов
- Требования к доходности

Финансирование государственной

Источники: аналитика Strategy Partners Group

корпорацией ВЭБ

Лучшие практики создания Корпораций развития в России

Деятельность Корпорации развития Калужской области нацелена на создание и развитие инфраструктуры индустриальных парков



Предпосылки создания

- Высокий потенциал развития региона и развитая инфраструктура:
 - Близость к основным рынкам сбыта и транспортным узлам
 - Наличие налоговых льгот
 - Наличие формирующегося автокластера
 - Сформированный парк земли, наличие ген. планов индустриальных парков
- Необходимость ускоренного развития механизмов ГЧП для привлечения частного бизнеса в регион

Задачи и направления деятельности

- Развитие механизмов государственно-частного партнерства
- Финансирование инфраструктурных проектов
- Развитие индустриальных парков
- Повышение инвестиционной привлекательности региона
- Управление привлеченным капиталом и инвестициями

Источники финансирования и организационная структура

- Юридическая форма: Открытое Акционерное Общество
- Единственный учредитель Правительство Калужской области в лице Министерства экономического развития
- ВЭБ, Инвестиционный фонд Минрегиона
- Корпорация управляется Советом директоров , контролируется и проверяется Ревизионным комитетом и аудиторской организацией

Результаты¹

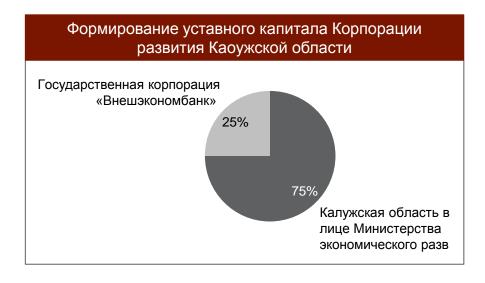
- Привлечено более 80 млрд. руб. инвестиций
- Создано более 11 тыс. рабочих мест
- Налоговые отчисления в региональный бюджет составили 6.5 млрд. руб.
- На текущий момент на территорию региона привлечено 50 компаний
- Привлечены такие крупные автомобильные концерны, как Volkswagen AG, Volvo Truck Corporation, PSA Peugeot Citroën и Mitsubishi Motors Corporation

Источники: Корпорация развития Калужской области, аналитика Strategy Partners Group

^{1 -} с момента создания Корпорации, в 2006 г.

Лучшие практики создания Корпораций развития в России

Инвестиционная деятельность Корпорации развития Калужской области не приносит достаточно дохода для покрытия убытков и погашения кредита ВЭБа



Основной объём расходов связан с инвестиционной деятельностью

- Ключевые статьи расходов по проекту «Развитие инфраструктуры индустриальных парков»:
 - Выкуп земельных участков
 - Финансирование строительства инфрастуктурных объектов

Финансирование Корпорации развития

- Источники финансирования Корпорации:
 - Кредитные линии, выделенные Внешэкономбанком
 - Взносы в уставный капитал
- Обеспечение кредита ВЭБа:
 - Государственные гарантии Калужской области
 - В 2008 году произошла замена гос .гарантий на залог 4 земельных участков

Результаты деятельности и погашение кредита

- Результаты деятельности:
 - В 2011 году Корпорация имеет непокрытый убыток 0,3 млрд. руб.
 - Значительные социально-экономические эффекты
- Источники погашения кредита:
 - Механизм субсидирования затрат Корпорации из бюджета Калужской области
 - Доходы от заключения инвестиционных соглашений с привлекаемыми компаниями

Корпорация развития Ульяновской области



Предпосылки создания

- Необходимость развития механизмов ГЧП для привлечения частного бизнеса в регион
- Высокий потенциал развития региона:
 - Наличие крупного транспортного узла: аэропорты, речные порты, региональные и федеральные трассы
 - Центральное положение в ПФО, близость к развивающимся потребительским рынкам и регионам-поставщикам кадров (Татарстан, Самара)
 - Наличие развитых предприятий поставщиков автои авиакомпонентов с инновационным потенциалом
 - Наличие налоговых льгот
 - Налаженная система подготовки рабочих кадров

Источники финансирования и организационная структура

- Юридическая форма: Открытое Акционерное Общество
- Единственный учредитель Правительство Ульяновской области в лице Департамента государственного имущества и земельных отношений, УК – 160 434 тыс.руб.
- Дочерние компании КРУО: ОАО «Ульяновский технопарк», ООО «Ульяновский авиационный кластер», ООО «Ульяновский Центр Нанотехнологий»
- Строительство промышленных зон ведется при поддержке Инвестиционного фонда РФ
- Источник доходов: выручка от проведения выставочных мероприятий, от оказания услуг проектно-изыскательского характера, , доходы от купли-продажи земельных участков

Задачи и направления деятельности

- Поиск и привлечение инвесторов, развитие ГЧП
- Развитие инфраструктуры промышленных зон, индустриальных парков и технопарков
- Развитие портовой особой экономической зоны на базе аэропорта «Ульяновск-Восточный»
- Организация финансирования инфраструктурных проектов
- Активный инвестиционный маркетинг региона, выставки и форумы
- Сопровождение инвестиционных проектов в режиме «одного окна»

Результаты

- Строительство инфраструктуры промышленной зоны «Заволжье»:
 - Привлечено более 650 млн. руб. инвестиций
 - Налоговые отчисления в региональный бюджет в 2011 году составили 1,2 млрд. руб.
 - Создано более 500 рабочих мест
- В 2011 г. 8 компаний подтвердили намерение локализовать производство в Ульяновской области, с 21 компаний переговоры находятся на финальной стадии
- Привлечены такие крупные компании, как SABMiller, Mars, Henkel

Источники: Корпорация развития Ульяновской области, аналитика Strategy Partners Group

Лучшие практики создания Корпораций развития в России

Деятельность КРСК направлена на привлечение инвесторов в регион и на реализацию производственных и инфраструктурных проектов



Предпосылки создания

- Высокий потенциал развития отдельных отраслей, например, АПК, туризм, стройматериалы
- Низкая доступность финансирования в регионе
- Неурегулированные земельные отношения в регионе
- Сложные административные процедуры
- Отсутствие или высокая стоимость производственной инфраструктуры
- Непрозрачность многих существующих в регионе компаний и недостаток квалифицированных управленческих кадров

Задачи и направления деятельности

- Инвестирование в стратегически значимые для региона проекты
- Развитие индустриальных парков и активация кластеров
- Поддержка значимых инвестиционных проектов (обучение персонала, помощь в преодолении административных барьеров и др.) и разработка модельных проектов
- Улучшение имиджа округа для повышения интереса со стороны инвестиционного сообщества (проведение форумов, конференций, семинаров, организация публикаций)

Источники финансирования и организационная структура

- Юридическая форма: Открытое Акционерное Общество
- Единственный акционер Государственная корпорация «Внешэкономбанк», УК – 470 млн.руб.
- Сотрудничает с банками ВТБ, Сбербанк России, Интеза и Возрождение
- Основные виды доходов ОАО «КРСК» :
 - доход от инвестирования собственных средств в проекты
 - вознаграждение за консультационные услуги в форме платы за успех

Результаты

- Реализуется 5 стратегически важных проектов в сфере туризма и промышленности:
 - Привлечено более 14 млрд. руб. инвестиций (доля Корпорации – 1 млрд. руб.)
 - Будет создано более 1,5 тыс. рабочих мест
- Дополнительные ежегодные поступления в бюджет 1,3 млрд. руб.
- Привлечены ... компании